



Tischler

Nord

LEISTUNGEN FÜR INNUNGSBETRIEBE

# **VERBAND DES TISCHLERHAND- WERKS NIEDERSACHSEN/BREMEN**

Schön, dass Sie dabei sind! Wir haben da mal was vorbereitet.



# INHALTSVERZEICHNIS

Seite 03

Grußwort des Verbandes

Seite 05

Wer ist der Verband  
des Tischlerhandwerks  
Niedersachsen/Bremen?

Seite 06 / 07

Unsere Fachgruppen und  
Fachgemeinschaften

Seite 08 / 09

Unsere Leistungen  
auf einen Blick

Seite 11

Wer ist wer und  
wer macht was?

Seite 11

Die Hauptgeschäftsführung -  
Interessenvertretung und  
politisches Wirken

Seite 12 / 13

Presse und Öffentlichkeitsarbeit -  
Imagewerbung für Branche  
und Beruf

Seite 14

Rechtsberatung -  
Unsere Expertise in Sachen Recht

Seite 15

Technik/Betriebsplanung -  
Immer auf dem Laufenden bei  
technischen Entwicklungen

Seite 16

Unterstützung in den Bereichen  
Arbeitsschutz und Gesundheits-  
förderung mit SIAM

Seite 17

Betriebswirtschaft -  
Ihr Betrieb im Fokus

Seite 18 / 19

Berufsbildung - alle Informationen  
zur Aus- und Weiterbildung

Seite 20 / 21

Verbandsvorteile

Seite 22

Verbandsarbeit aktiv gestalten -  
Sie entscheiden mit!

## LIEBE UNTERNEHMERIN, LIEBER UNTERNEHMER,

als Betriebsinhaberin oder Betriebsinhaber einer Tischlerei sind Sie nicht nur Meisterin oder Meister Ihres Gewerks, Ihr Wissen und Ihre Fähigkeiten sind täglich auch in zahlreichen anderen Gebieten gefragt.

Sie sind Verantwortungsträger und zusätzlich Experte in den Bereichen Betriebsführung, Marketing, Vertrieb und Personal. Dabei alle Fäden in der Hand zu halten und nicht den Überblick über die wichtigsten Vorschriften, Normen, Gesetze sowie den Bereich EDV/IT zu verlieren, ist eine Herausforderung.

Doch Sie müssen diese unternehmerischen Herausforderungen nicht alleine meistern. Ihre Innung und der Landesinnungsverband des Tischlerhandwerks Niedersachsen/Bremen sind Ihr Team, das Sie bei all Ihren Aufgaben unterstützt. Ob Sie Fragen oder Probleme haben, Ihren Betrieb in bestimmten Bereichen konkret voranbringen möchten oder einfach nur Inspirationen benötigen - als Mitgliedsbetrieb finden Sie in Ihrer Innung und beim Landesinnungsverband:

- Jederzeit wertvollen Expertenrat
- Umfassende Hilfe bei Ihren unternehmerischen Herausforderungen
- Unterstützung bei der Digitalisierung im Betrieb
- Vielfältige Möglichkeiten der Aus- und Weiterbildung, die Sie als Unternehmen voranbringen
- Viele Gleichgesinnte für den persönlichen Austausch: Das Netzwerk Ihrer Innung vor Ort und im Landesinnungsverband fördert Ihre Wettbewerbsfähigkeit. Sie profitieren von der Unterstützung der Kollegen und finden Kooperationspartner, denen Sie vertrauen können.
- Günstige Einkaufs- und Bürgschaftskonditionen durch Rahmenverträge, z. B. bei Fahrzeugen und Versicherungen

Rund 1.400 Betriebe, 44 Innungen, 1 Fachverband Tischler Nord - wir sind eine starke Gemeinschaft. Die Vorteile, die Sie mit Ihrer Mitgliedschaft haben, was wir als Verband konkret dazu beitragen und welche Ansprechpartner Sie neben Ihrer Innung bei uns haben, stellen wir Ihnen mit dieser Broschüre im Detail vor.

Wir freuen uns, Ihr Unternehmen mit unserem Service zu unterstützen!

Ihr Team vom Landesinnungsverband





# Tischler Nord auf Social Media

Hier gibt es regelmäßig Spannendes rund um das Tischlerhandwerk, z. B.:

- Echte **Storys** von Innungstischlerinnen und Innungstischlern
- **Wissen** über Materialien, Werkzeuge und Arbeitsschritte
- **Einblicke** in die Fertigung von Gesellen- und Meisterstücken
- **Auf Instagram zusätzliche Inhalte** für handwerksbegeisterte junge Menschen



**FOLGT UNS!**  
 Die Kanäle für alle Interessierten  
 am Tischlerhandwerk:

**TischlerNord**  
**tischler.nord**

# WER IST DER VERBAND DES TISCHLERHANDWERKS NIEDERSACHSEN/BREMEN?

Der Verband des Tischlerhandwerks Niedersachsen/Bremen ist als Landesinnungsverband i. S. d. § 80 Handwerksordnung die gesetzlich vorgesehene Interessenvertretung der in 44 Tischler-Innungen organisierten rund 1.400 klein- und mittelständischen Handwerksbetriebe. Er ist die zentrale Organisation des Tischlerhandwerks in Niedersachsen/Bremen zur Mitgestaltung politischer, gesellschaftlicher und wirtschaftlicher Rahmenbedingungen. Seine Geschichte und Tradition reichen über 100 Jahre zurück. Er vertritt dessen Interessen in der Öffentlichkeit gegenüber Politik und Verwaltung, gegenüber Mitbewerbern, Auftraggebern, Zulieferern und allen sonstigen Gruppen.

Der Verband Tischler Nord ist der zuständige Arbeitgeberverband und schließt als Sozialpartner ausgewogene Tarifverträge zur Regelung der in seinen Betrieben bestehenden Arbeitsverhältnisse. Als Dachorganisation auf Landesebene

ne bildet er im dreistufigen Aufbau der Handwerksorganisation die mittlere Stufe zwischen lokaler Tischler-Innung und der Bundesebene (Bundesverband Tischler Schreiner Deutschland) und setzt sich vielfältig für die Belange der Betriebe ein.

Der Verband kümmert sich um die Aus- und Weiterbildung und fördert den Marktauftritt seiner verbandsangeschlossenen Innungsbetriebe durch landesweite Öffentlichkeitsarbeit und Messebeteiligungen. Er unterhält eine hauptamtlich geführte Geschäftsstelle in Hannover. Erfahrene und spezialisierte Fachleute der Beratungsstelle helfen den angeschlossenen Tischler-Innungen bzw. deren Mitgliedsunternehmen bei der Positionierung im Interesse des wirtschaftlichen Erfolges und der Sicherung der Arbeitsplätze vieler hochqualifizierter Mitarbeiter. Im Zusammenspiel mit leistungsstarken Partnern organisieren Verband und Innungen besondere Mitgliedsvorteile.







### Unsere Fachgruppen und Fachgemeinschaften

Das Tischler- und Schreinerhandwerk ist gekennzeichnet durch die außerordentliche Breite und Vielfalt seines Angebots- und Fertigungsspektrums. Dementsprechend unterschiedlich ist auch der Bedarf an Beratung und Betreuung.

Aus diesem Grund bestehen auf Landes- und/oder Bundesebene der Tischlerorganisation verschiedene Fachgruppen und Fachgemeinschaften, die Mitgliedsbetrieben mit gezielten Angeboten Hilfestellung bieten.

#### Fachgemeinschaft Fenster- und Fassadenbau

Fenster, Türen und Fassaden sind hochwertige Bau- und Konstruktionselemente. Es werden hohe Anforderungen an den Schall- und Wärmeschutz, an die Einbruchssicherheit und an die Gebrauchstauglichkeit gestellt. Wer als Hersteller, Montagebetrieb, Vertriebs- oder Handelspartner diese Anforderungen erfüllen will, muss alle technischen Entwicklungen und die einschlägigen Normen und Vorschriften kennen.

Ohne zusätzliche Kosten erhalten Mitgliedsbetriebe regelmäßig Informationen über aktuelle Fragen und Entwicklungen im Fenster- und Fassadenbau. In speziellen Seminaren wird umfassendes branchenspezifisches Know-how vermittelt.

#### Fachgemeinschaft Innenausbau

Die Aufbereitung und Verarbeitung gezielter Informationen für die Bereiche Innenausbau, Möbelbau und Objekteinrichtungen ist Aufgabe der hauptamtlichen Betreuung der Fachgemeinschaft. Sie soll die Orientierung erleichtern, das vorhandene Fachwissen der meistens spezialisierten Unternehmen vertiefen und den Erfahrungsaustausch unter Betriebsinhaberinnen und Betriebsinhabern und leitenden Angestellten forcieren. Informations- und Weiterbildungsveranstaltungen sowie Exkursionen stehen dabei im Mittelpunkt.

#### Fachgruppe Bestatter im Tischler- und Schreinerhandwerk

Das Bestattungswesen ist dem Tischler- und Schreinerhandwerk traditionell eng verbunden. In der Vergangenheit war es üblich, dass derjenige, der den Sarg fertigte, auch für die Bestattung sorgte. Heute erledigen Tischlerinnen und Tischler bei einer Bestattung auch die behördlichen Formalitäten, sorgen für die Überführung, organisieren die Trauerfeierlichkeiten und vieles mehr. Das Bestattungswesen hat sich bis heute zu einem eigenständigen Gewerbe entwickelt.

Spezielle Hilfestellung für diese Unternehmen bietet die Fachgruppe Bestatter. Außerdem fördert die Fachgruppe die Qualifizierung durch Weiterbildung und hilft beim Erfahrungsaustausch. Mitglieder der Fachgruppe profitieren von der Nutzung des bundesweit einheitlichen Logos und eigenen Internet-Auftritten.

Im Wettbewerb zählt auch im Bestattungsgewerbe immer mehr die nachgewiesene Qualifikation des Bestattungsunternehmens. Seit 2010 stellt die bundeseinheitlich geregelte Ausbildung zur Bestattermeisterin oder zum Bestattermeister das Maß der Dinge dar. Sie deckt die Bereiche Bestattung, Kremation und Friedhof umfassend ab. Für Tischlerinnen und Tischler, die sich mit Bestattungen beschäftigen, bildet der Abschluss ein anerkanntes Gütesiegel.

# UNSERE LEISTUNGEN AUF EINEN BLICK



## Fachwissen + Beratung

Kostenfreie Fachberatungen:

- Arbeits- und Bauvertragsrecht und zu weiteren branchenspezifischen Rechtsfragen
- Technik und Betriebsplanung, z. B.: Digitalisierung, Prozessanalyse + Optimierung, Planung + Fertigung
- Betriebswirtschaft, z. B.: Strategie-, Gründungs-, Nachfolgeberatung, Personalmanagement, Controlling, Investitionsplanung und Büroorganisation

Fachinformationen wie Steuerinfos oder Tarifierunterlagen verständlich aufbereitet

Vertragsmuster und Arbeitshilfen zum kostenlosen Download im Mitgliederbereich

Fachgruppen-Informationen in Form von Merkblättern und Rundschreiben

Unterstützung bei Kontakt mit Behörden und anderen Institutionen



## Aus- und Weiterbildung

Antworten zu allen Fragen der Ausbildung

Inhalte der überbetrieblichen Lehrlingsunterweisungen

Richtlinien für Zwischen-, Gesellen- und Meisterprüfungen

Beratung von Tischler-Prüfungsausschüssen

Nachwuchsförderung: Deutsche Meisterschaften im Tischlerhandwerk, Gestaltungswettbewerb „Die Gute Form“

fachspezifische Seminare und Weiterbildungen, z. B. Gestaltung Gesellenstück, Prüfungsrecht



## Mitgliederservice

Homepage [www.tischlernord.de](http://www.tischlernord.de): Zugang für Innungsbetriebe, Registrierung in der Tischlersuche

Webshop Tischler Nord: Bestellung von individualisierbaren Werbemitteln und Fachliteratur

Sonderaktionen für Innungsbetriebe

Zeitschrift „Perspektiven“ als monatliches MitgliederMagazin

Monatlicher Newsletter mit aktuellen Informationen und Neuerungen für die Tischlerbranche



## Rahmenverträge

BAMAKA Einkaufsvorteile

Webseitenerstellung mit „Netzcocktail“

Günstiger Tanken mit Total

Attraktive Konditionen bei Europcar

MeinAuto.de-Vorteilsclub

Preisnachlass beim Erwerb von Kraftfahrzeugen von Citroen und Fiat

Unbürokratische Bürgschaften der VHV-Versicherungen zu Top-Konditionen

Sonderkonditionen bei der betrieblichen Altersvorsorge von Signal Iduna

Individualisierbare Berufsbekleidung



## Gutes Image

Leichtere Auffindbarkeit Ihres Betriebes durch die Bewerbung der Betriebssuche durch GoogleAds

Pressearbeit in Niedersachsen und Bremen

Aktive Imagewerbung in den sozialen Medien und im Radio

Nachwuchskampagne und Ansprache von potenziellen Nachwuchskräften über verschiedene Plattformen

Ansprache neuer potenzieller Kunden mithilfe von Google Remarketing- und Google Display-Kampagnen

Bezuschussung der Imagewerbung der Innungen



## Lobbyarbeit

Interessenvertretung des Tischler- und Schreinerhandwerks auf Landes- und Bundesebene

Sprachrohr in Richtung Politik, Verwaltung, Wirtschaft und Öffentlichkeit

Mitarbeit an Gesetzesentwürfen und Normen für das Tischler- und Schreinerhandwerk





# Der Online-Marktplatz für Innungsbetriebe

**Maschinen, Material und Dienstleistungen:**

Einfach online anbieten oder finden.  
[www.tischlernord.de/marktplatz](http://www.tischlernord.de/marktplatz)

**Gemeinsam besser: Innung mein Netzwerk**



## WER IST WER UND WER MACHT WAS?

### Die Hauptgeschäftsführung - Interessenvertretung und politisches Wirken

Immer wieder stehen Betriebsinhaberinnen und -inhaber vor Schwierigkeiten, die auf betrieblicher Ebene nicht zu lösen sind. Hier greifen übergeordnete Interessen oder staatliche Regelungen - und hier (ver-)handelt der Verband des Tischlerhandwerks Niedersachsen/Bremen im Auftrag und im Sinne der Innungen und ihrer Mitgliedsbetriebe vor Ort.

Politisch wirkungsvolles Handeln und Einflussnahme gelingen in der Regel erst durch Bündelung von Interessen - so zum Beispiel im Vorfeld der staatlichen Gesetzgebung oder in Verhandlungen mit anderen sozialen Gruppen. Für Politik und Verwaltung sind die Landesinnungsverbände oft ausschließlicher Ansprechpartner. In die Verhandlungen mit Ministerien und Behörden oder den Gewerkschaften bringt der Verband des Tischlerhandwerks Niedersachsen/Bremen den notwendigen Sachverstand ein und öffnet den Blick für branchenspezifische Erfordernisse.

Der betriebliche Nutzen der Interessenvertretung wird häufig aus Rücksicht auf die Verhandlungspartner öffentlich nicht kommentiert, etwa dann, wenn geplante kostenträchtige Regelungen entschärft oder ganz verhindert werden können. Genau messbar wird dagegen der Erfolg, wenn es beispielsweise gelingt, Steuern und Abgaben zugunsten der Unternehmen zu verändern. Weil verbandliches Handeln im Vorfeld bereits für Klärung sorgt, treten viele Störungen im betrieblichen Geschehen gar nicht erst auf.



**Ansprechpartner  
Hauptgeschäftsführer:**  
Matthias Wächter

**Tel.:** 0511-627075-20  
**Mail:** [waechter@tischlernord.de](mailto:waechter@tischlernord.de)



**Ansprechpartnerin  
stellv. Hauptgeschäftsführerin:**  
Claudia Klemm

**Tel.:** 0511-627075-17  
**Mail:** [klemm@tischlernord.de](mailto:klemm@tischlernord.de)





Innungsbetriebe des Tischler- und Schreinerhandwerks - eine Branche, ein Gesicht, ein Zeichen



## Presse und Öffentlichkeitsarbeit - Imagewerbung für Branche und Beruf

Ihr Beruf ist vielfältig und Sie haben viel zu bieten. Wir sorgen dafür, dass Sie Ihre Leistungen bekannter machen können - online und offline, digital und analog.

Zeigen Sie, was Sie können! Wir unterstützen Sie dabei mit:

- individualisierbaren Werbemitteln und der Betriebsuche auf der Verbandshomepage (Weitere Informationen hierzu unter Mitgliederservice und Rahmenverträge)
- Material und Hilfestellungen für die Pressearbeit vor Ort
- Texten und Bildern für die eigene Homepage
- landesweite Imagewerbung im Radio und Online
- Nachwuchswerbung auf Messen, in den Sozialen Medien und mit kostenlosen T-Shirts für die Auszubildenden im 2. Lehrjahr
- regelmäßige branchenspezifische Informationen über Verbandsmagazin und Newsletter



## Die Marke „Tischler Schreiner Deutschland“ - bundesweit und einheitlich

Wir - alle Innungsbetriebe des Tischler- und Schreinerhandwerks und ihre Berufsorganisation - treten unter einem einheitlichen Erscheinungsbild auf: eine Branche, ein Gesicht, ein Zeichen. Dieses leben wir gemeinsam - denn so schaffen wir zusammen eine starke Marke. Detailinformationen:



## Nachwuchskampagne

Vor dem Hintergrund sinkender Schülerzahlen und einem steigenden Fachkräftebedarf ist professionelle Nachwuchsarbeit vor Ort essenziell. Mit der Nachwuchskampagne bietet Tischler Nord seit 2015 gemeinsam mit dem Bundesverband Tischler Schreiner Deutschland unter dem Motto „Du hast's drauf? Mach was draus!“ zahlreiche Produkte, Anregungen und Hilfestellungen an.

Materialien für die nächste Veranstaltung können Sie im Webshop unter [www.tsd-onlineshop.de](http://www.tsd-onlineshop.de) bestellen.

Machen Sie potenzielle Nachwuchskräfte auf sich aufmerksam!



## Wir informieren Sie regelmäßig über

- unsere Homepage: Unter [www.tischlernord.de](http://www.tischlernord.de) finden Sie umfangreiche Informationen zu unseren aktuellen Aktivitäten und Leistungen.
- unseren Newsletter: Einmal im Monat erhalten Sie den aktuellen Newsletter vom Verband, der alle wesentlichen Informationen und Neuerungen für die Tischlerbranche enthält.
- unsere Verbandszeitschrift „Perspektiven“: Mitgliedsbetriebe erhalten sechsmal jährlich unser Magazin „Perspektiven“. Diese Fachzeitschrift für Inhaber und leitende Angestellte der Branche ist mit Themenschwerpunkten über Technik, Organisation, Kalkulation, Unternehmensführung, Tarifpolitik, Berufsausbildung, Sozial- und Arbeitsrecht sowie Wirtschafts- und Steuerrecht auf die tägliche Betriebspraxis zugeschnitten.







**Ansprechpartner:**  
Rechtsanwalt (extern)  
Hans-Georg Krahl

**Tel.:** 0511-627075-19 (vormittags)  
**Mail:** krahl@tischlernord.de

## Rechtsberatung – Unsere Expertise in Sachen Recht

Paragraphenschungel und Normendickicht sind leider eine Realität, mit der Betriebsinhaberinnen und -inhaber in der täglichen Praxis häufig konfrontiert sind. Sich darin zurechtzufinden, kostet Zeit, Nerven und manchmal viel Geld. Nicht selten bleiben Unsicherheiten bezüglich der Geltung und Anwendung rechtlicher Bestimmungen und welche weiteren Schritte im Streitfall zu unternehmen sind, ohne sich selbst zu schaden.

Wenn solch ein Fall eintritt, ist unabhängige und kompetente Rechtsberatung gefragt. Wir bieten unseren Mitgliedsunternehmen diverse Muster und schriftliche Hilfestellungen zu häufigen rechtlichen Praxisproblemen an und stellen eine individuelle außergerichtliche Rechtsberatung bei branchenspezifischen Problemen zur Verfügung:

- Individuelles und kollektives Arbeitsrecht, z. B. Gestaltung von Arbeitsverträgen
- Inhalt und Anwendung der Flächentarifverträge von Tischler Nord
- Recht der Allgemeinen Geschäftsbedingungen
- Bauvertragsrecht, z. B. Mängelgewährleistung, Abnahme, Bauhandwerkersicherung
- Ausschreibungen und Vergaben durch öffentliche Auftraggeber
- Besonderheiten bei Geschäften mit Verbrauchern, z. B. Umgang mit Widerrufsrechten
- Betrieblicher Datenschutz
- IT-Recht und Bildrechte
- Abwehr unberechtigter Inanspruchnahme durch die Sozialkassen der Bauwirtschaft (SOKA-BAU)

## Technik/Betriebsplanung – Immer auf dem Laufenden bei technischen Entwicklungen

Tischler- und Schreinerbetriebe müssen mit den technischen Entwicklungen in ihrer Branche Schritt halten, um sich am Markt zu behaupten. Neue Werkstoffe und Beschläge, computergesteuerte und vernetzte Maschinen, sich ständig wandelnde Gesetze und Vorschriften - die Anforderungen und der Anpassungsbedarf steigen stetig.

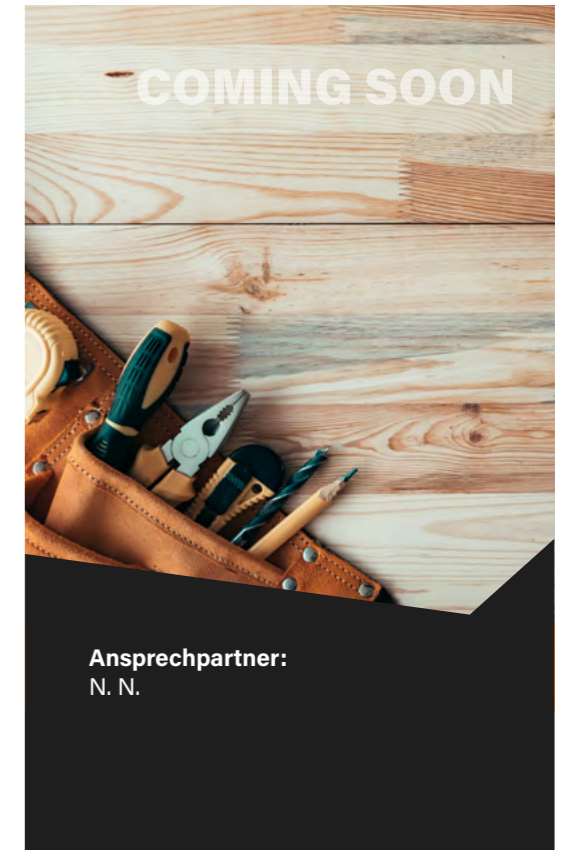
Die meisten betrieblichen Aufgaben erledigen Betriebsinhaberinnen und -inhaber aus eigenem Wissen und eigener Erfahrung heraus. Allerdings stehen immer wieder Entscheidungen an, die tief ins Betriebsgeschehen eingreifen und zum Teil hohe Investitionen erfordern. Hier hilft die Beratungsstelle von Tischler Nord Niedersachsen/Bremen mit ihrer umfassenden branchenspezifischen Beratungskompetenz. Zu den typischen Beratungsthemen zählen:

- Prozessanalyse + Optimierung: Analyse und Anpassung von Prozessen und Arbeitsabläufen im Unternehmen
- Planung + Fertigung: Unterstützung bei technischen Fragen zur EDV im Büro, in Arbeitsvorbereitung und Produktion, beim CAD/CAM-Einsatz oder bei CNC-Technik
- Zeitwertermittlung: Feststellung tatsächlicher Maschinenwerte für Übergaben, Bankgespräche, Versicherungen und Investitionsentscheidungen
- Produkttechnik: z. B. Fenster, Fassaden, Türen, Treppenausbau, Möbel- und Innenausbau sowie Bauphysik
- Lizenzsysteme für Fenster, Funktionstüren und Treppen
- Betreuung der Fachgemeinschaften Fenster- und Fassadenbau sowie Innenausbau

Technische Anfragen, die den Verband erreichen, werden weiterhin kurzfristig beantwortet. Solange die Stelle vakant ist, steht als externer Bearbeiter für technische Anfragen **Herr Dipl.-Ing. Rainer Kemner** zur Verfügung.

Die Beratung von Herrn Kemner erstreckt sich auf telefonische Auskünfte, kurze schriftliche Erläuterungen sowie Recherchen in Normen, Regeln, Vorschriften, Gesetzen und in der Fachliteratur. Herr Kemner übernimmt die technische Betriebsberatung übergangsweise nach dem Ausscheiden des bisherigen Stelleninhabers im Rahmen seiner Tätigkeit als freier Unternehmensberater.

Bitte richten Sie Ihre technischen Anfragen und Telefonanrufe an unsere Mitarbeiterin **Frau Kirsten Heuer (Tel. 0511 - 627075-15; heuer@tischlernord.de)**. Sie leitet die Anfragen an Herrn Kemner weiter, der diese regelmäßig und zeitnah zweimal pro Woche, jeweils am Dienstag und Donnerstag, beantworten wird.



**Ansprechpartner:**  
N. N.

## Finanzielle Inanspruchnahme durch die SOKA-BAU-Innungs- u. Verbandsmitgliedschaft kann Tischlereien davor schützen!

Unternehmen des Tischlerhandwerks, die überwiegend Bauleistungen erbringen (z. B. Bautischlerarbeiten, Montageleistungen, Trockenbau, Treppenausbau) droht jederzeit eine - bis zu 3 Jahre rückwirkende (!) - Inanspruchnahme durch die Sozialkassen der Bauwirtschaft. Die von der SOKA-BAU geforderten Beiträge (= Sozialversicherungsbeiträge „Bau“) betragen ca. 20 % der jährlichen Lohnsumme der Arbeitnehmenden im gewerblichen Bereich. Dies kann zu häufig existenzgefährdenden (Nach-) Forderungen führen.

Schutz dagegen kann jedoch die Mitgliedschaft in der verbandsange-

hörigen örtlichen Tischler-Innung oder - falls diese dem Verband nicht angehört - die Einzelmitgliedschaft beim Verband bieten, und zwar ab Beginn der Mitgliedschaft.

Die Allgemeinverbindlichkeit der Sozialkassen-Tarifverträge „Bau“ ist nämlich durch eine „Einschränkungsklausel“ zugunsten von Tischlereien und Montagebetrieben durchbrochen, sofern die in der Klausel genannten Kriterien erfüllt sind. Das erste und grundlegende Kriterium hierbei ist eine bestehende Innungsmitgliedschaft bzw. Verbandsmitgliedschaft.

Lassen Sie sich hierzu beraten!

## Netzwerk Tischler Junioren

Das Netzwerk Tischler Junioren richtet sich an junge Nachwuchsführungskräfte, Nachfolger oder Selbstständige bis 40 Jahre. Ebenfalls willkommen sind Nachwuchskräfte, bei denen Sie das Potenzial sehen, einmal eine Führungsposition zu übernehmen oder denen Sie eine Führungsposition schmackhaft machen möchten. Das Netzwerk trifft sich zweimal im Jahr - jeweils an einem anderen Ort. Bei jedem Treffen erwartet die Teilnehmenden ein anderes inhaltliches Programm. Besonders wichtig ist, dass der Netzwerkcharakter bei jedem Termin großgeschrieben wird. Die Treffen sind kostenfrei für die Teilnehmenden. Anmeldung zum Netzwerk unter [voigt@tischlernord.de](mailto:voigt@tischlernord.de)





## Unterstützung in den Bereichen Arbeitsschutz und Gesundheitsförderung mit SIAM

Branchengerecht, praxisorientiert und effizient: Von einem gut organisierten Arbeits- und Gesundheitsschutz profitieren Unternehmerinnen und Unternehmer als auch Mitarbeitende gleichermaßen. Die von den Fachverbänden getragene Branchenlösung SIAM unterstützt Betriebsinhaberinnen und Betriebsinhaber im Tischler- und Schreinerhandwerk umfassend dabei, ihre Aufgaben in den Bereichen Arbeitsschutz und Gesundheitsförderung zu erfüllen.

Eine vorausschauende Vermeidung von Unfällen und arbeitsbedingten Erkrankungen erhöht die Zuverlässigkeit der betrieblichen Prozesse, spart Kosten für Heilung und Lohnfortzahlung und vermeidet menschliches Leid. Prävention zahlt sich aus und kann zur Wettbewerbsfähigkeit des Unternehmens beitragen. SIAM hilft, den Arbeitsschutz umfassend und effektiv zu organisieren.

Weitere Informationen unter:



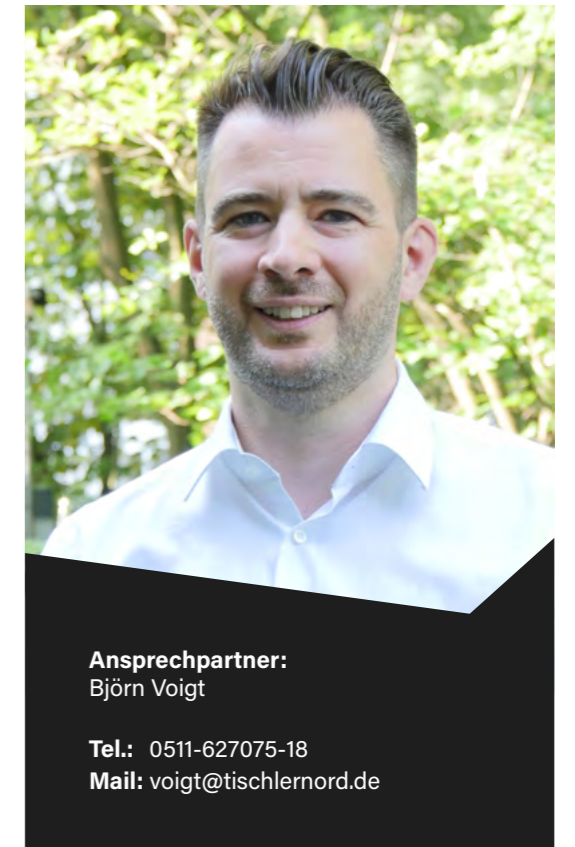
## Betriebswirtschaft - Ihr Betrieb im Fokus

Steigender Wettbewerbsdruck, Veränderungen im Konsumentenverhalten, Fachkräftemangel, ein Wandel der Arbeitsmoral und die digitale Transformation bilden ein komplexes Umfeld, in dem handwerkliche Fähigkeiten allein nicht ausreichen, um einen Tischlerbetrieb erfolgreich zu führen.

Betriebsinhaberinnen und Betriebsinhaber müssen über betriebswirtschaftliche Kenntnisse verfügen und die Methoden einer zeitgemäßen Unternehmensführung beherrschen und effizient einsetzen. Der objektive Blick von externen Experten hilft dabei.

Wir unterstützen Sie mit unserer Beratung zu folgenden Themen:

- Strategieberatung: Ausrichtung des betrieblichen Handelns nach den definierten Zielen
- Gründungsberatung: Entwicklung und Optimierung des Geschäftsmodells, Erstellung von Businessplänen
- Nachfolgeberatung: Planung von Betriebsübergaben, Ermittlung von Unternehmenswerten, Koordination des Übergabeprozesses
- Gestaltung der Gesellschaftsform, Umwandlung der Rechtsform
- Kennzahlen- und Ergebnisanalyse: Auswertung von GuV und Bilanz, Erfassung und Bewertung von Kennzahlen, Erkennung von Abweichungen und Schwachstellen, Schlussfolgerungen, Liquiditätsplanung, Steigerung der Umsatzerlöse durch eine geeignete Marketingstrategie
- Personalmanagement: Personalplanung, Personalentwicklung, Mitarbeiterführung und -motivation
- Controlling: Unterstützung und Auswertung bei Betriebsvergleichen, Ermittlung kostendeckender Stundenverrechnungssätze für Montage, Werkstatt, CNC, etc.
- Investitionsplanung: Rentabilitätsrechnung, Finanzierungsplanung
- Büro-/Betriebsorganisation: Analyse und Optimierung von der Fertigung vorgelagerter Arbeitsprozesse
- Notfallplanung: Damit das Unternehmen, wenn der Chef unerwartet (länger) ausfällt, in dieser Zeit nicht führungslos umherschlingert, gilt es, Vorsorge zu treffen
- Bundesbetriebsvergleich: Zur Bewertung der eigenen betriebswirtschaftlichen Situation im Vergleich zu Betrieben der gleichen Größenklasse (Branchenvergleich)



**Ansprechpartner:**  
Björn Voigt

**Tel.:** 0511-627075-18

**Mail:** voigt@tischlernord.de

Wir kommen zu Ihnen in den Betrieb, um mit Ihnen gemeinsam eine Beratung vor Ort durchzuführen. Die Beratung inkl. Vor- und Nachbereitung ist für Sie aufgrund der Förderung des BMWi kostenlos. Wir erheben lediglich einmalig einen anteiligen Reisekostenbeitrag von pauschal 140 € zzgl. MwSt. (inklusive aller Nebenkosten).

\*Gefördert durch das Bundesministerium für Wirtschaft und Klimaschutz aufgrund eines Beschlusses des Deutschen Bundestages







Für individuelle Beratungen stehen wir Ihnen jederzeit gern zur Verfügung. Hier einige Beispiele:

- Alle Ausbildungsfragen im Tischlerhandwerk
- Inhalte der Ausbildungsverordnung
- Überbetriebliche Lehrlingsunterweisung
- Berufliches Schulwesen und Umschulungen
- Fragen zu Zwischen-, Gesellen- und Meisterprüfungen
- Beratung von Tischler-Prüfungsausschüssen
- Einstellungstests für Praktikanten/Ausbildungsplatzbewerber
- Weiterbildung: Inhaltliche Gestaltung von Meistervorbereitungslehrgängen, Beratung zu und Entwicklung von Weiterbildungsmöglichkeiten für Gesellen, Meister, Techniker und Ausbilder, z. B. Geprüfte Werkstattleitung, Arbeitsvorbereitung und Montagefachkraft
- Vertragliche Regelungen zum Eigentum am Gesellenstück
- Unterstützungsangebote für lernschwache Auszubildende

Nutzen Sie auch den „Tischler-Schreiner-Campus“ unter [ni.tischler-schreiner-campus.de/](http://ni.tischler-schreiner-campus.de/)



- Digitaler Tischler-Schreiner-Test mit über 1.200 aktuellen Fragen zum Lernen und zur optimalen Prüfungsvorbereitung für Zwischen- und Abschlussprüfungen
- Maschinenlehrgang TSM 1 - 3 der BGHM: Lernkontrollen, Vorbereitungsmodule und eine Mediathek mit Infos für den sicheren Umgang mit Maschinen
- Digitaler Werkzeugkasten mit Arbeitsblättern, Übungsstücken, Lehrvideos und Prüfungsinformationen
- Digitales Berichtsheft für Tischlerauszubildende, das seit dem Start in das Ausbildungsjahr 2022 als bundeseinheitliche Alternative zu einem analogen Berichtsheft angeboten wird

Unser komplettes Seminarangebot finden Sie unter



**Ansprechpartnerin:**  
Claudia Klemm

**Tel.:** 0511-627075-17  
**Mail:** [klemm@tischlernord.de](mailto:klemm@tischlernord.de)

## Berufsbildung - alle Informationen zur Aus- und Weiterbildung

Der demographische Wandel hat uns längst erreicht. Die Hälfte der Betriebsinhaberinnen und -inhaber im Tischlerhandwerk rechnet damit, in den nächsten Jahren Probleme bei der Rekrutierung von Personal zu bekommen. Wer zukunftsfähig bleiben möchte, setzt neben der Gewinnung neuer Fachkräfte auf die Weiterbildung des vorhandenen Personals. Sind Sie dabei gut aufgestellt?

Als Innungsmitglied erhalten Sie begleitende Materialien für die Ausbildung und Vergünstigungen auf das gesamte Seminarprogramm ([www.haus-der-bauwirtschaft.de](http://www.haus-der-bauwirtschaft.de)). Zudem können Sie einige Weiterbildungen für sich oder Ihre Auszubildenden nur als Innungsmitglied exklusiv nutzen. Ihre Auszubildenden erhalten über den Tischler Schreiner Campus unterstützendes Material für ihre Tischlerausbildung ([www.nord.tischler-schreiner-campus.de](http://www.nord.tischler-schreiner-campus.de)).

Als Anreiz für neue Auszubildende und als Baustein der Nachwuchswerbung organisieren wir regelmäßig Berufswettbewerbe auf Landesebene. Ob bei den Deutschen Meisterschaften oder dem Gestaltungswettbewerb „Die Gute Form“: Die Nachwuchstischler zeigen, was sie können - und begeistern so auch andere junge Menschen für den Beruf.



Unsere Gesellenstückbroschüre - bei Tischler Nord auf Nachfrage erhältlich



# Verbandsvorteile



**Ansprechpartnerin:**  
Stephanie Mohnecke

**Tel.:** 0511-627075-12  
**Mail:** mohnecke@tischlernord.de  
Mo - Do: ab 13:00 Uhr, Fr: vormittags

## Mitgliederservice und Rahmenverträge - hier sparen Sie bares Geld

Als Innungsmitglied bieten wir Ihnen im Rahmen des Mitgliederservice und der Rahmenverträge mit unseren Partnern viele Vorteile. Beispielsweise haben Sie die Möglichkeit, Ihre Geschäftspapiere, Briefumschläge etc. mit wenigen Klicks individuell zu gestalten. Auch individuelle Flyer stehen zur eigenen Onlinegestaltung bereit. Ebenso erhalten Sie im Webshop als Innungsmitglied viele weitere Werbemittel wie Fahrzeugaufkleber und Fahnen mit dem Tischler Nord-Würfellogo sowie Fachliteratur.

Wir beraten Sie gerne in Bezug auf alle Fragen rund um unsere exklusiven Leistungen:

- Homepage Tischler Nord: Zugang zu speziellen Fachinformationen für Innungsbetriebe, Registrierung in der Tischlersuche
- Webshop Tischler Nord: Bestellung von Werbemitteln und Fachliteratur, Gestaltung individueller Werbemittel, Logonutzung
- Sonderaktionen für Innungsbetriebe

Weiterhin schließt der Verband des Tischlerhandwerks Niedersachsen/Bremen Rahmenabkommen mit Unternehmen ab, deren Produkte oder Dienstleistungen für Tischlereien

wichtig sind. Mit folgenden vergünstigten Verkaufs- und Vertragsbedingungen können Sie als Innungsmitglied aktiv sparen:



Webseitenerstellung mit „Netzcocktail“



Günstiger Tanken mit Total



Attraktive Konditionen bei Europcar



MeinAuto.de-Vorteilsclub



Unbürokratische Bürgschaften der VHV-Versicherungen zu Top-Konditionen



Sonderkonditionen bei der Betrieblichen Altersvorsorge von Signal Iduna



Weitere Informationen finden Sie hier

## Berufskleidung

Ausschließlich Innungsmitgliedern steht die exklusive Berufskleidung von Tischler Schreiner Deutschland zur Verfügung. Von der Arbeitsbundhose in Sandbeige über die wetterfeste Jacke in Dunkelgrau bis hin zu Sicherheitsschuhen und Regenbekleidung können sich Tischlerinnen und Tischler mit der Kollektion komplett neu einkleiden. Auf der Kleidung leuchtet der Tischler Nord-Würfel.

Die Kleidung kann auf Wunsch auch mit dem firmeneigenen Logo versehen werden. Eine Personalisierung mit eingesticktem oder aufgenähtem Namen ist ebenfalls möglich

- eine textile Visitenkarte für Ihren Betrieb. Die gesamte Kollektion kann über den Online-Shop des Berufskleidungshändlers Bernartz aus Bonn erworben werden:  
[www.bernartz.de](http://www.bernartz.de)



Logindaten erhalten Sie nach erfolgter Registrierung.

Ansprechpartnerin: **Stephanie Mohnecke**

## Rahmenabkommen BAMAKA - exklusive Einkaufskonditionen

Als Mitgliedsbetrieb Ihres Fachverbands bzw. Ihrer Innung des Tischler- und Schreinerhandwerks stehen Ihnen die exklusiven Einkaufskonditionen der BAMAKA AG offen. Damit können Sie bares Geld und kostbare Zeit im Beschaffungsprozess sparen. Die BAMAKA ist die führende Einkaufsgesellschaft der Bauwirtschaft. Sie verhandelt für über 125.000 Betriebe Großkundenverträge mit Herstellern und Lieferanten von Investitionsgütern sowie Anbietern verschiedenster Dienstleistungen. So sichert sie ihren Kunden dauerhaft günstige Einkaufskonditionen.

Sie können von mittlerweile über 160 Großkundenverträgen profitieren. Im Folgenden finden Sie einige der BAMAKA-Partnerunternehmen, bei denen Sie günstig einkaufen können:

- Autohersteller: Mercedes-Benz, Ford, Renault, Volvo, Opel, Toyota, BMW uvm.
- Nutzfahrzeuge: VW-Nutzfahrzeuge, Ford-Nutzfahrzeuge, Opel-Nutzfahrzeuge uvm.
- Fahrzeugzubehör: A.T.U., Vergölst, Carglass u. a.
- Vermietung: Sixt, Europcar u. a.
- Tankkarten: Aral, Shell, DKV
- Telekommunikation: Telekom
- Bürobedarf und Technik: Otto Office, Conrad u. a.



**Ansprechpartnerin:**  
Anette Möbius

**Tel.:** 0511-627075-21  
**Mail:** moebius@tischlernord.de





### **Verbandsarbeit aktiv gestalten - Sie entscheiden mit**

Beim Verband des Tischlerhandwerks Niedersachsen/Bremen entscheiden die Betriebe des Tischlerhandwerks, was umgesetzt wird.

In der Mitgliederversammlung und im Vorstand bestimmen die ehrenamtlich tätigen Unternehmerinnen und Unternehmer im Tischlerhandwerk die Grundsatzfragen der Verbandspolitik, die Leitlinien der Verbandsarbeit und die vorrangig zu erfüllenden Aufgaben selbst.

Sie entscheiden, wofür Ihre Beiträge genutzt werden. Auf diese Weise ist eine an den Wünschen der Unternehmerinnen und Unternehmer ausgerichtete Leistungspalette garantiert: Sinnvolle Serviceleistungen und eine Interessenvertretung, die sich an den Belangen der Betriebe orientiert.





**Die Mitgliedschaft in Ihrer Innung und  
damit im Verband des Tischlerhand-  
werks Niedersachsen/Bremen - ganz  
sicher eine gute Entscheidung!**

**Gerne beantworten wir Ihre Fragen:**

**Verband des Tischlerhandwerks**  
Niedersachsen/Bremen  
Baumschulenallee 12  
D-30625 Hannover

Tel.: +49 (0)511 62 70 75-0  
info@tischlernord.de

[www.tischlernord.de](http://www.tischlernord.de)



**Auflage: 02/2024**

